



Munich Personal RePEc Archive

**Think Tanks and Poverty in Latin
America: The role of thinkers in the
marketplace of social policies in
Argentina, Chile and Mexico**

Uña, Gerardo and Lupica, Carina and Strazza, Luciano

Fundacion Siena

February 2009

Online at <https://mpra.ub.uni-muenchen.de/21273/>

MPRA Paper No. 21273, posted 04 May 2010 17:28 UTC

Think Tanks y Pobreza en América Latina: el rol de los pensadores en el mercado de las políticas sociales en Argentina, Chile y México

Gerardo Uña, Carina Lupica y Luciano Strazza

Documento de Trabajo N° 06/09

Febrero 2009



Este documento fue realizado con el apoyo del International Development Research Centre de Canadá

Resumen Ejecutivo

Uno de los principales problemas que enfrenta América Latina son los elevados niveles de pobreza en los cuales se encuentra inmersa gran parte de su población. Frente a las crecientes demandas sociales provocadas por esta situación, resulta cada vez más necesario promover el diálogo entre los actores generadores de conocimiento y los ámbitos de la gestión pública, para así elaborar propuestas y soluciones sustentables a esta problemática, partiendo del supuesto que los actores generadores de conocimiento agregan valor al proceso de las políticas públicas. En este contexto, este trabajo analiza particularmente la participación de los *think tanks* y *expertos* en tres de los principales programas sociales de transferencia de ingresos para el combate contra la pobreza en América Latina: Progresas – Oportunidades (México), Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (Argentina) y Chile Solidario (Chile). Con el objetivo de establecer regularidades y rupturas específicas entre los casos seleccionados, el análisis se realiza observando la participación de los *think tanks* y *expertos* a nivel de etapas del ciclo de políticas públicas.

A partir de este análisis se detectaron ciertas tendencias en tres dimensiones de la relación entre los *think tanks* y la gestión pública: i) la etapa del ciclo de las políticas públicas en la que participan los *think tanks* y *expertos*; ii) el modo de participación en cada experiencia y; iii) el tipo de *think tank* predominante en cada uno de los casos.

Así, se identificó que los *think tanks* participan principalmente en las etapas de formulación y de monitoreo y evaluación, pero que sólo una porción marginal del total de *think tanks* relevados de la región se dedica a las políticas de lucha contra la pobreza. Por otra parte, se evidenció una tipología diferente de los *think tanks* que intervienen en la política social en cada caso –en México prevalecen los centros académicos, en Chile las fundaciones políticas y en Argentina existe un esquema heterogéneo –, mientras que la forma de participación también difiere en cada caso. En el caso del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados de Argentina, el gobierno convocó a organizaciones de la sociedad civil –agrupadas en la Mesa del Diálogo y Consejos Consultivos –, mientras que los *think tanks* y *expertos* participaron espontáneamente, especialmente en la generación de antecedentes del programa, y en su monitoreo y evaluación. El gobierno de México estableció en la creación del Progresas-Oportunidades la obligatoriedad de evaluaciones externas por parte de instituciones académicas de reconocida trayectoria. En Chile, el Poder Ejecutivo convocó a *think tanks* y *expertos* vinculados a las dos fuerzas políticas mayores para participar en el diseño del Chile Solidario.

Además, el estudio identificó que existen al menos dos factores que inciden en la participación de los *think tanks* y *expertos* en los casos analizados. El primero es el contexto sociocultural y político institucional en el cual surge y se implementa la política pública, el cual promueve o limita la participación. El segundo, es la voluntad política de los gobiernos de generar ámbitos de participación para estos actores y la mayor o menor proximidad que existe entre los ámbitos generadores de conocimiento y la función pública.

Finalmente, sobre la base de las lecciones extraídas de los casos analizados, el estudio concluye que **es muy relevante incorporar organizaciones externas expertas al proceso de monitoreo y evaluación de las políticas sociales**, iniciativa que puede promover mayor objetividad en las evaluaciones de los programas, generando datos empíricos que sustenten sus logros y permitan ajustar las fallas y/o deficiencias detectadas en su implementación. En segundo lugar, **es recomendable promover la participación de los *think tanks* y *expertos* en el proceso de debate y formulación de las políticas sociales**. La generación de espacios de debate y participación para los *think tanks* y *expertos* por parte del estado ayuda a generar políticas públicas de mayor calidad y con mayor consenso, generando mayor estabilidad para las mismas al lograr acuerdo sobre sus aspectos centrales.

En un contexto de restricciones de recursos, como el que habitualmente enfrentan los países de la región, y con gran parte de su población en situación de vulnerabilidad social, incrementar la eficacia y eficiencia en el uso de los fondos de los programas sociales, y asegurar su continuidad, es un factor clave en el cual los *think tanks* y *expertos* pueden desempeñar un importante rol.

Índice

INTRODUCCIÓN	7
SECCIÓN I. MARCO CONCEPTUAL	8
I.1. Policy Making Process.....	8
I.2. Think Tanks y Expertos: Principales Definiciones.....	8
I.3. Think Tanks e Influencia: un Modelo para su Análisis.....	9
I.4. Ciclo de las Políticas Públicas y Participación de los Think Tanks y Expertos.....	10
SECCIÓN II. LA PARTICIPACIÓN DE THINK TANKS Y EXPERTOS EN LAS EXPERIENCIAS ANALIZADAS	11
II.1. Progresá / Programa de Desarrollo Humano. México (1997).....	11
II.2. Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados. Argentina (2002).....	14
II.3. Chile Solidario. Chile (2002).....	17
SECCIÓN III. PRINCIPALES HALLAZGOS	20
SECCIÓN IV. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	23
IV.1. Principales Conclusiones sobre la Participación de los Think Tanks y Expertos.....	23
IV.2. Principales Lecciones y Recomendaciones.....	24
ANEXOS	26
BIBLIOGRAFÍA	31

Think Tanks y Pobreza en América Latina: el rol de los pensadores en el mercado de las políticas sociales en Argentina, Chile y México¹

INTRODUCCIÓN

Uno de los principales problemas que enfrenta América Latina son los elevados niveles de pobreza y desigualdad en los cuales se encuentra inmersa gran parte de su población. De acuerdo a los datos de CEPAL (2007), el 36.5% de la población de la región (194 millones) vive por debajo de la línea de pobreza, mientras que el 13.4% (71 millones) se halla por debajo de la línea de indigencia. Si bien este tema siempre ha tenido presencia en la agenda pública, es en las últimas décadas donde las reiteradas crisis socio económicas que afectaron a la región ponen una vez más de manifiesto su relevancia. Sin dudas que un tema de tal complejidad y magnitud, como la falta de recursos y oportunidades de gran parte de la población, requiere grandes esfuerzos para su solución, y no sólo de los gobiernos y burocracias públicas, sino de todos los actores que pueden participar y generar soluciones para modificar esta situación.

En este contexto, las políticas sociales son de gran importancia para ayudar a revertir este escenario, aún más considerando el debilitamiento del trabajo formal como eje de integración social. Teniendo en cuenta esta relevancia de las políticas sociales, sin dudas que el rol de los actores, tanto estatales como aquellos provenientes de los ámbitos académicos, de los *think tanks* o de las organizaciones de la sociedad civil que participan en ellas, es una dimensión que necesariamente debe ser analizada con mayor profundidad. Pero, a pesar de esta creciente importancia de las políticas sociales en la región, y el cada vez mayor rol de los *think tanks* y *expertos* que generan conocimiento y buscan influir en los decisores públicos, la participación de estos actores en el campo de las cuestiones sociales aún se encuentra relativamente inexplorada.

Por lo tanto, partiendo de la premisa que analizar y comprender el rol y los intereses de todos los actores que participan de las políticas públicas es central para comprender de mejor forma sus resultados, el objetivo de la presente investigación es realizar un primer abordaje sobre la participación de los *think tanks* y *expertos* –especialistas, académicos o investigadores con trayectoria profesional – en las distintas etapas de las políticas sociales en América Latina.

Es necesario aclarar que para realizar esta investigación se acotó el campo de estudio a una de las facetas de la política social: la lucha contra la pobreza. Dentro de ella se escogieron como unidades de análisis tres casos relativos a programas de transferencias condicionadas de ingresos: el Progreso-Oportunidades (México), el Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (Argentina) y el Programa Chile Solidario (Chile), los cuales representan casos ilustrativos de este tipo de acciones en la región.

Si bien la participación de los *think tanks* y *expertos* presenta múltiples dimensiones e implicancias, en este estudio se pretende explorar su participación en las políticas sociales, centrandolo particularmente al interior del ciclo de las políticas públicas, es decir, identificando dicha participación a nivel de etapas.

Con este propósito, este estudio se organiza en cuatro secciones. En la Sección I se describe el marco teórico y los conceptos clave utilizados. En la Sección II se aborda el análisis de los tres casos seleccionados, para luego detallar los principales hallazgos resultantes de las experiencias analizadas en la Sección III. Finalmente, en la Sección IV se presentan las conclusiones de la presente investigación.

¹ Este artículo contiene un resumen de los principales hallazgos del documento “*Think Tanks and Poverty in Latin America: The role of thinkers in the marketplace of social policies in Argentina, Chile y México*”, realizado por los autores con el apoyo de International Development Research Centre de Canadá.

SECCIÓN I. MARCO CONCEPTUAL

I.1. Policy Making Process²

En primer lugar resulta conveniente definir el ámbito donde se produce la participación de los *think tanks* y *expertos*. En este sentido, es posible definir al *Policy Making Process* como el proceso a través del cual se debaten, elaboran, aprueban e implementan las políticas públicas. El mismo puede caracterizarse como un “juego” en el que una cantidad variable de “actores” interactúa en una “arena de negociación”, con el fin de hacer prevalecer sus ideas y/o intereses. Los participantes de este proceso pueden ser clasificados en dos grupos: los actores formales (partidos, burocracia, legislaturas, etc.) y los informales (*think tanks*, *expertos*, medios de comunicación, etc.). La diferencia esencial entre ambos tipos de actores es que los formales son aquellos que desempeñan roles asignados constitucionalmente, mientras que los informales no. Aún así, los actores informales desarrollan papeles importantes en el *Policy Making Process*, ya que en reiteradas oportunidades su participación impacta en los procesos de negociación, en los resultados obtenidos y/o en la implementación de las políticas públicas.

La interacción de los actores se da en “arenas de negociación”. Estas pueden clasificarse en “formales” –comisiones legislativas, gabinetes –, e “informales” –el espacio público, por ejemplo –, y estos ámbitos de negociación adquieren mayor o menor nivel de transparencia en función de la visibilidad pública que posean (por ejemplo, un debate legislativo en el plenario tendrá mayor nivel de transparencia que una reunión para tratar un tema específico entre un funcionario y una asociación que representa a un determinado sector). A su vez, el comportamiento de los actores en las “arenas de negociación” puede interpretarse como el resultado de sus intereses, incentivos y recursos, las expectativas respecto a las acciones del resto de los actores, el funcionamiento de las instituciones políticas y las reglas institucionales básicas. Este conjunto amplio y variado de aspectos que incentivan el accionar de los actores hace que el *Policy Making Process* sea un fenómeno complejo.

I.2. Think Tanks y Expertos: Principales Definiciones

Si bien los *think tanks* pueden clasificarse como un actor *informal*, aún existe cierta dificultad para establecer una definición unívoca del concepto. Las diferencias observadas en cuanto a fines, objetivos, estructuras y formas de intervención de estos actores peculiares inducen a que con este concepto se designen un número de organizaciones muy diversas. Sin embargo, se cuenta con un conjunto de parámetros que permiten acceder a una definición de utilidad para dar cuenta de ésta figura compleja.

En este sentido, sobre la base de Uña (2006), en el presente trabajo se entiende por *think tanks* a aquellos institutos de investigación, organizaciones no gubernamentales y organizaciones privadas, todas ellas sin fines de lucro, orientadas a la investigación y/o promoción de temas públicos con el fin de influir sobre el proceso de las políticas públicas. Más precisamente, los *think tanks* pueden ser clasificados según sus características en cuatro tipos ideales: a) Centros de Investigación Privados, b) Centros Académicos, c) Fundaciones Políticas y d) Grupos de Advocacy. Estas categorías no son mutuamente excluyentes, ya que los *think tanks* pueden presentar características correspondientes a más de uno de los tipos mencionados³.

En este marco, la principal función de los *think tanks* es promover temas para su incorporación a la agenda pública, así como elaborar diagnósticos y propuestas en materia de políticas públicas con el fin de influir en los ámbitos de toma de decisión. De esta forma, los *think tanks* son considerados como un actor *informal* de creciente relevancia en el *Policy Making Process*, ya que contribuyen a la conformación

² El desarrollo de este punto se realiza sobre la base de Stein, Tomassi, Echevarria, Lora y Payne (2006).

³ Es necesario señalar que la clasificación de Fundación Política se refiere a organizaciones que, a diferencia de los restantes tipos de *think tank* presentados en la tipología, se vinculan de manera directa con los actores políticos partidarios, lo que en ocasiones les permite un mayor grado de participación en el proceso de formulación y gestión de las políticas públicas pero una menor capacidad de permanencia debido a su escasa resistencia frente a cambios en la coyuntura y en la fuerza relativa del actor político partidario con el cual se referencian.

de un “mercado” donde las ideas circulan y se difunden y, en algunos casos, consiguen influir en las decisiones finales de los gobiernos en materia de políticas públicas (Abelson, 2006).

Por otra parte, para participar en este proceso, los *think tanks* tienen que contar con recursos institucionales propios suficientes, entre los cuales se destacan los profesionales o “*expertos*” que integran sus equipos de trabajo. Estos son una fuente central para los *think tanks* de provisión de información, conocimientos y posibilidades de vinculación con otros actores, generando de esta forma mayor prestigio para la institución. En muchas ocasiones estos *expertos* no se desempeñan con exclusividad en una organización sino que integran paralelamente varias de ellas, urdiendo una red a través de la cual el conocimiento circula y se construyen consensos⁴. En otros casos, los *expertos* forman parte de la red de conocimiento en forma individual, mientras desarrollan funciones en instituciones gubernamentales o en instancias previas, como por ejemplo consultores free lance de organismos internacionales, a ocupar lugares en la función pública.

En todos los casos, puede advertirse que en las diferentes temáticas de las políticas públicas interviene un conjunto de profesionales con amplia calificación y experiencia que analiza, investiga y elabora propuestas con el fin de influir sobre las decisiones que se adoptan en torno a su área de especialización. Por tal motivo, en este estudio los *expertos* se incorporaron como actores relevantes en el análisis sobre la participación de los *think tanks* en la política social de lucha contra la pobreza en América Latina⁵.

1.3. Think Tanks e Influencia: un Modelo para su Análisis

Como se expresó anteriormente, los *think tanks* se caracterizan por producir información y conocimiento con el objeto de influir a lo largo del proceso de las políticas públicas. Pero, conforme a Abelson (2006), la influencia es un concepto ambiguo y complejo tanto en su esencia como en su medición. Para abordar esta complejidad Abelson elaboró un *modelo holista* de medición, el cual sostiene que: a) se puede ejercer una influencia gradual en los tomadores de decisión, es decir, no siempre la influencia se produce de manera lineal bajo una lógica de causa – efecto directa, b) es importante comprender las identidades de quiénes intentan ejercer influencia y sobre quiénes la están ejerciendo, c) se debe considerar el contexto histórico - político en el cual se produce la influencia y, d) es necesario combinar indicadores cuantitativos y cualitativos para medir la influencia.

Los indicadores cuantitativos comprenden, por ejemplo, el número de exposiciones mediáticas de los *think tanks*, sus testimonios ante el Congreso, las publicaciones que producen y los recursos humanos y presupuestarios de los que disponen estos actores, mientras que los indicadores cualitativos son aquellos intangibles, como por ejemplo los contactos personales con funcionarios de alto nivel, que pueden provocar un impacto profundo en la configuración de las decisiones sobre las políticas públicas.

Este *modelo holista* se contraponen el *modelo lineal* de medición de la influencia, el cual sostiene que solamente puede hablarse de influencia cuando los decisores públicos adoptan las recomendaciones formuladas por los *think tanks* y *expertos*. En este modelo la influencia sigue una lógica del “todo o nada”, mientras que el modelo holista reconoce la posibilidad de una influencia matizada y gradual, así como la generación de debates y la promoción de temas que se integran a la agenda pública.

Siguiendo este último enfoque, en el presente estudio se intenta dar cuenta de la influencia de los *think tanks* en las distintas etapas de las políticas sociales en el marco del *Policy Making Process*. A tal fin, se observa la participación del *think tanks* y/o *experto* bajo análisis, entendiendo que dicha participación constituye un requisito necesario, aunque no suficiente, para lograr la influencia. Desde esta perspectiva, el concepto de participación es entendido como el paso inicial para el análisis de los actores en cada una de las etapas del proceso de las políticas públicas, más precisamente, en la

⁴ Ciertos aspectos de esta temática se desarrolla, para el caso de Argentina, en Lardone y Donadi (2006).

⁵ Cabe destacar, sin embargo, que tanto los organismos internacionales (como por ejemplo el Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo), como los funcionarios de línea de las distintas administraciones públicas son actores relevantes que intervienen en el ciclo de las políticas sociales, no obstante lo cual el presente estudio se centra particularmente en el análisis de la participación en dicho ciclo de los *think tanks* y *expertos*.

identificación y definición del problema, en la formulación de la solución, en su implementación y en el monitoreo y evaluación de línea de acción formulada.

I.4. Ciclo de las Políticas Públicas y Participación de los *Think Tanks* y Expertos

En términos generales, la política pública es el resultado de un proceso cíclico conformado por etapas que resultan diferenciables a nivel analítico aunque no siempre en la práctica, puesto que con frecuencia se yuxtaponen y reflejan la complejidad propia del *Policy Making Process* señalada anteriormente. A pesar de esta complejidad, y con el fin de facilitar su estudio, en el presente trabajo se asume que el ciclo de las políticas públicas está conformado por cuatro grandes etapas.

La política pública comienza con lo que Tamayo Sáez (1997) denomina *identificación y definición del problema*. Esta etapa está signada por la problematización de un asunto de la vida social y su definición. La respuesta al problema corresponde a la segunda etapa, la *formulación*, en la cual, luego de analizar distintas alternativas posibles, se establecen objetivos y estrategias para alcanzarla. La tercera etapa corresponde a la *implementación* de dicha estrategia, la cual en la mayor parte es implementada por las instituciones estatales, aunque en los últimos años se pueda advertir un incremento de la participación de las organizaciones no gubernamentales en este momento de la política pública. Por último, la etapa de *evaluación* tiene el objetivo de cotejar fortalezas y debilidades de la política pública a partir de las cuales, eventualmente, puedan introducirse ajustes.

Como reconoce Sherwood Truitt (2000), en el caso de América Latina, los *think tanks* adquirieron una relevancia cada vez mayor en el ciclo de las políticas públicas. Por un lado, en los últimos cuarenta años lograron incidir en la agenda pública, el fortalecimiento de las reglas de juego democráticas, la provisión de líneas de reformas económicas y la construcción de capacidades analíticas en ciencias sociales. Sin embargo, los contextos autoritarios en los que estaban insertos operaban como fuertes limitantes a la acción e influencia social de los *think tanks*. Esta situación comenzó a modificarse con la recuperación de la democracia en muchos países de la región, lo cual permitió que estos actores ampliaran su participación y abrieran nuevos caminos para ejercer influencia en los tomadores de decisión. Crecientemente, los *think tanks* se fueron convirtiendo en centros de producción de investigación aplicada en materia de políticas públicas y en organizaciones de desarrollo, promoción e implementación de las mismas.

A pesar de este rol más amplio, aún no se desarrolló un modelo o conceptualización teórica que señale o permita analizar en qué etapas de la política social participan los *think tanks*. En este sentido, el presente estudio constituye, a partir del análisis de tres experiencias de relevancia en América Latina, una primera aproximación al esquema de participación de los *think tanks* en las políticas sociales. Al mismo tiempo, se intentan establecer puntos de regularidades y quiebres en este proceso a partir del análisis de sus intereses e interacciones con actores estatales en un contexto determinado.

SECCIÓN II. LA PARTICIPACIÓN DE THINK TANKS Y EXPERTOS EN LAS EXPERIENCIAS ANALIZADAS

En esta Sección se analizan las tres experiencias seleccionadas desde una perspectiva comparada, tomando como enfoque la participación de los *think tanks* y *expertos* a nivel de etapas del ciclo de las políticas públicas, así como también identificando el contexto de surgimiento de los programas y el modo de participación de estos actores. En el Cuadro N° I se presenta en forma esquemática los *think tanks* y *expertos* identificados y la etapa en la cual participan para los tres casos de programas de transferencia de ingreso seleccionados. Una breve descripción de las principales características de los *think tanks* y *expertos* identificados se encuentra en el Anexo N° I.

Cuadro N° I. Participación de los *think tanks* y *expertos* en las distintas etapas de las políticas sociales.

Etapas de la Política Pública		MÉXICO	ARGENTINA	CHILE
Identificación y definición del problema				
Formulación de la solución	Antecedentes	- Santiago Levy - José Gómez de León	- FRENAPO - CIEPP - Grupo SOPHIA - Irene Novacovsky - Claudia Sobrón	
	Diseño del programa	- Santiago Levy - José Gómez de León	- Pablo Vinocur	- Fundación Chile 21 - CIEPLAN - CEP - Claudia Serrano - Dagmar Raczynski
Implementación*		- SEDESOL	- Ministerio de Trabajo y Seguridad Social (MTySS)	- MIDEPLAN
Monitoreo y evaluación		- IFPRI - INSP - CIESAS - Colmex - CIDE	- CELS - AAPS - CIEPP - UCEMA - IDESA - Grupo SOPHIA - FLACSO Argentina	- Fundación Chile 21 - Libertad y Desarrollo - Claudia Serrano

Fuente: Elaboración propia.

* Nota: en "implementación" se indica el área administrativa estatal responsable de la implementación y/o coordinación del programa.

II.1. Progresá / Programa de Desarrollo Humano Oportunidades. México (1997)

A mediados de la década del 90, el 30% de los mexicanos vivía en situación de pobreza, población que estaba fundamentalmente asentada en las zonas rurales de ese país. Los indicadores en materia nutricional, mortalidad infantil y analfabetismo reflejaban un panorama igualmente sombrío en medio de una profunda crisis macroeconómica (Levy, 2006). Por tal motivo, los sucesivos gobiernos intentaron combatir la pobreza a través de la implementación de un conjunto de programas sociales y subsidios a los alimentos. Sin embargo, con el correr del tiempo los indicadores de pobreza no solamente no descendían sino que, además, tampoco se lograba interrumpir la espiral descendente por la cual los hijos heredaban de sus padres estas condiciones de vulnerabilidad social. Este fracaso de la política social se debió en parte a las deficiencias en la distribución geográfica de los programas —los mismos se implementaron fundamentalmente en las zonas urbanas mientras que la población pobre estaba concentrada en las zonas rurales—, a las sospechas de utilización política que recaían sobre el aparato

público y, vinculado con esto último, a la ausencia de instancias de monitoreo y evaluación periódicas y transparentes (Scott, 1999).

En este escenario, el gobierno mexicano decidió reorientar la estrategia integral de lucha contra la pobreza, la cual se sustentó en tres pilares fundamentales: a) programas de trabajo temporario, b) infraestructura social básica, y c) fortalecimiento del capital humano. Para trabajar en el tercer pilar, en 1997 se impulsó durante la presidencia de Ernesto Zedillo el Programa de Educación, Salud y Alimentación (“Progresa”), que se constituyó en uno de los programas de transferencias de ingresos condicionados pioneros en la región (Levy, 2006).

Se estableció que los beneficiarios del programa fueran las familias pobres, en particular sus miembros más vulnerables: los niños y las mujeres embarazadas y en período de lactancia. Con una cobertura de aproximadamente 25 millones de personas en 2006, equivalente al 25% de la población total del país, Progresas – Oportunidades es el programa de combate contra la pobreza más importante de México.

Una de las características más importantes del programa fue la inclusión en su diseño de evaluaciones externas periódicas realizadas por instituciones académicas con reconocimiento y prestigio, como modo de elevar su transparencia.

Luego de sus primeros años de implementación, las evaluaciones de impacto del Progresas arrojaron resultados positivos sobre la población beneficiaria. Esto le concedió una importante legitimidad y prestigio al programa, que no solamente logró su extensión a las zonas urbanas sino además consiguió sobrevivir al recambio de autoridades gubernamentales nacionales a partir de la llegada de Vicente Fox a la presidencia, lo cual significó el primer cambio de signo político del Poder Ejecutivo mexicano tras 70 años de gobierno del PRI.

El Progresas se transformó en el año 2002 bajo el nombre “Oportunidades”, manteniendo en forma sustancial su objetivo de contribuir a que las familias que viven en extrema pobreza superen esta condición a través de la inversión en capital humano, es decir, en alimentación, salud y educación.

Uno de los aspectos más novedosos del programa es que debido fundamentalmente a las restricciones económicas producidas en México a partir de 1995 –por la cual se decidió focalizar el gasto-, así como al elevado desprestigio del Programa Nacional Solidaridad (PRONASOL) en cuanto a las sospechas de utilización clientelística, el Progresas nació como un programa focalizado con una fuerte instancia de evaluación interna y externa. Como se mencionó anteriormente, dichas evaluaciones actuaron como una importante fuente de legitimación que permitió la continuidad y extensión del programa en un contexto de recambio político. A su vez, la obligatoriedad de las instancias de evaluaciones externas operó como el marco institucional en donde un conjunto de *think tanks* y *expertos* mexicanos y extranjeros se insertaron orgánicamente, logrando así una activa participación en el programa.

La participación de *think tanks* y *expertos* en el Progresas - Oportunidades

Si bien la pobreza era un tema instalado en la agenda pública mexicana desde finales de los 80, las políticas implementadas por los sucesivos gobiernos no habían logrado una reducción exitosa de la misma. En 1997, ya con Ernesto Zedillo como presidente, dos expertos comenzaron a formular los lineamientos fundamentales del Progresas. Este programa cumplió con el requerimiento presidencial de transformar el Programa Nacional de Solidaridad (PRONASOL), muy identificado con el gobierno de Salinas de Gortari y fuertemente sospechado, en un nuevo programa⁶. Tanto Santiago Levy (economista que se había desempeñado en diversos organismos internacionales) y José Gómez de León (un demógrafo muy cercano al entonces presidente), ocupaban cargos en el gobierno de Zedillo y contaban con experiencia previa en la formulación de propuestas contra la pobreza⁷. Específicamente, Levy había cumplido un importante papel intelectual en la generación de antecedentes teóricos del programa desde principios de los noventa, formulando un enfoque de política contra la pobreza sustentada en las transferencias de ingresos para la mejora de la alimentación y la salud en línea con el

⁶ Entrevista con Ivico Ahumada en el marco de la presente investigación, Septiembre 2008.

⁷ En el Anexo N° 1 se detallan los antecedentes de estos expertos.

paradigma impulsado desde el Banco Mundial, Banco Interamericano de Desarrollo y CEPAL. Por su parte, Gómez de León, quien había sido asesor de Zedillo cuando este era Secretario de Programación y Presupuesto a comienzos de los noventa, delineó una primera propuesta de política de transferencias de ingreso a las familias pobres, con el objetivo de fortalecer su condición social y mejorar el nivel educativo de los niños (Bate, 2004). Su perfil profesional multidisciplinario, con conocimientos en demografía, sociología, economía y estadística, incidió en la integralidad del programa y en la visión estratégica de mediano y largo plazo que el plan adoptó (Yaschine y Orozco, 2007). Ambos expertos fueron actores clave en la formulación de la versión final del Progres a en tanto programa que contemplaba como contraprestación mejoras en alimentación, salud y educación, complementado el enfoque de asistencia con uno de promoción de capacidades. A su vez, Santiago Levy también desempeñó un rol clave en la reorientación de recursos económicos hacia el Progres a, provenientes de subsidios ineficientes y programas que finalmente fueron dados de baja. Por su parte, José Gómez de León fue nombrado como el primer coordinador del programa (Bate, 2004). De esta forma, es posible observar una fuerte participación de *expertos* en el proceso de formulación del programa y de generación de conocimiento previo

Por otra parte, ambos expertos consideraban que si el Progres a era evaluado por expertos e instituciones externas sería posible asegurar mayor sustentabilidad del programa (Bate, 2004). Así, dichas evaluaciones fueron realizadas por instituciones académicas reconocidas y con trayectoria en el campo de lo social. Según Teichman (2007), el BID tuvo influencia en la selección de las mismas, ya que sugirió la necesidad de que fueran instituciones extranjeras y locales (e incluso recomendó algunas de ellas), aprovechando las fluidas relaciones establecidas entre esta institución, que apoyaba el programa financieramente, con Santiago Levy y José Gómez de León. Según esta autora, esto explica, por ejemplo, la inclusión del International Food Policy Research Institute (IFPRI) como una de las organizaciones evaluadoras más destacadas del Progres a – Oportunidades. Un punto a destacar es que el IFPRI funcionó como “paraguas” para realizar las evaluaciones de las distintas dimensiones del programa. Es decir, fue la organización que planteó la estrategia general de evaluación del programa, en conjunto con expertos individuales internacionales y locales, para posteriormente encomendar la realización de evaluaciones específicas en otras organizaciones o en expertos individuales⁸.

Considerando esta dinámica de funcionamiento, es posible identificar otras instituciones que participaron en la evaluación del programa mexicano, tal como se puede ver en el Cuadro N° 1. Ellas son el Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social (CIESAS), el Instituto Nacional de Salud Pública (INSP), Colegio de México (Colmex) y el Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE). En este punto resulta conveniente hacer una diferenciación: mientras el INSP forma parte del gobierno federal y depende del Secretario de Salud, las restantes instituciones mencionadas no⁹, lo cual le da al INSP una posición diferente al resto de las instituciones en lo relativo a los mecanismos de contratación por parte del sector público

De acuerdo a la legislación que rige las contrataciones públicas en México, aquellas contrataciones que superan un determinado monto (aproximadamente USD50 mil), deben ser realizadas bajo el mecanismo de licitaciones públicas. Sin embargo, este requisito no es requerido cuando se trata de instituciones académicas públicas tales como las que participaron en la evaluación del Progres a – Oportunidades, aun cuando los montos comprometidos para las actividades de evaluación sobrepasaron dicho límite¹⁰.

No obstante, la agilidad en los mecanismos de contratación no fue el único determinante de la selección de las instituciones. En efecto, dada la complejidad de la tarea y extensión del territorio a cubrir, eran escasas las instituciones que contaban con la capacidad técnica y operativa para realizarlo. En términos generales, los recursos humanos especializados son relativamente escasos en México y se concentran en este tipo de instituciones¹¹. En función de ello, en gran medida las instituciones seleccionadas cumplían con tales requerimientos, es decir, eran capaces de ofrecer solidez técnica y

⁸ Entrevista realizada a Iliana Yaschine, México DF, Junio 2008.

⁹ Entrevista con Ivico Ahumada, Septiembre 2008.

¹⁰ Idem.

¹¹ Idem.

capacidad operativa para la evaluación de un programa de amplia cobertura, en su inicio en zonas rurales y luego también en zonas urbanas¹².

En la mayoría de los casos, estos *think tanks* recibieron el apoyo técnico de *expertos* provenientes de universidades mexicanas y extranjeras, entre las que pueden mencionarse: Universidad Iberoamericana, Universidad de Guadalajara, Colegio de Sonora, Universidad de California, Universidad de Pennsylvania, University College de Londres, Universidad de Chicago y Universidad de Texas. Entre los *expertos* más destacados pertenecientes a estas instituciones se pueden mencionar, entre otros, a Petra Todd, Orazio Atanasio, Paul Gertler, Emmanuel Skoufias, Paul Schultz, Jere Behrman¹³.

En paralelo, algunos de estos *expertos* integraron el Grupo Asesor de Evaluación, que definió los ejes de las evaluaciones, los indicadores, la metodología de la investigación y el análisis de la información para la identificación de los resultados (Yaschine, et al, 2008). De acuerdo a ello, por ejemplo, CIESAS se concentró en las evaluaciones cualitativas, el INSP en las cuantitativas y el Colmex en el enfoque de género. La principal coincidencia entre todas estas organizaciones radica en que se tratan de *Centros Académicos*, los cuales aportaron una importante legitimidad al proceso de evaluación. Por su parte, *expertos* de los organismos internacionales también tuvieron una relativa participación en la evaluación del Progreso - Oportunidades. Estos *expertos* pertenecían fundamentalmente al Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo.

Con respecto a las actividades de evaluación del programa, se pueden considerar dos grandes etapas. La primera va desde la creación del Progreso en 1997 hasta el año 2000, cuando se presentaron en Washington los resultados luego de tres años de operación del programa. Dichos resultados, que se encuentran compilados en un informe elaborado por el IFPRI (2000), fueron clave para lograr la continuidad –y posterior ampliación – del programa a partir de los resultados positivos registrados mediante las evaluaciones externas. Por su parte, la segunda etapa comprende entre 2001 y 2006, cuando ya bajo la coordinación del INSP se publica un documento que confirma los efectos positivos del programa (INSP y CIESAS, 2006). En él se reafirman algunos de los resultados obtenidos en la primera etapa del mismo, como por ejemplo el mejoramiento de los aspectos educativos, sanitarios y nutricionales de los beneficiarios de zonas rurales y urbanas, el impacto positivo en los niveles de escolaridad de los niños, la reducción de la mortalidad materno infantil, la mayor tasa de uso de los servicios de salud, el incremento de la estatura y peso de los niños, el consumo de una dieta más completa, etc.

En este marco, las recomendaciones efectuadas tras 9 años de operación del Progreso - Oportunidades (1997–2006) operaron como un fuerte respaldo a la continuidad de la estrategia de provisión de combate a la pobreza. Las recomendaciones efectuadas por los *think tanks* intervinientes giraron en torno a la necesidad de introducir mejoras cualitativas al interior de cada una de las áreas de acción, necesarias básicamente a partir del incremento del número de usuarios de los servicios públicos, y debido a que la mejora en la situación de los beneficiarios requiere de herramientas de abordaje de mejor calidad que den cuenta de la nueva línea de base. En este proceso de retroalimentación del programa, los *think tanks* cumplieron un papel determinante, permitiendo no solamente la introducción de mejoras sino además fortaleciendo la institucionalización de la evaluación en materia de políticas sociales.

De esta forma, en el caso de México es posible apreciar una participación relevante de un pequeño número de *expertos* en la formulación del programa, los cuales ocupaban lugares destacados en el gobierno, y de un conjunto *think tanks* con prestigio y reconocimiento en la etapa de monitoreo y evaluación, cuya participación no fue espontánea sino que se dio a partir de una convocatoria orgánica prevista por la normativa del programa.

¹² Entrevista realizada a Iliana Yaschine, México DF, Junio 2008.

¹³ Entrevista con Ivico Ahumada, Septiembre 2008.

II.2. Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados. Argentina (2002)

A fines de 2001 Argentina enfrentó una profunda y extendida crisis económica, social y político – institucional sin precedentes. A nivel social, el índice de desempleo rondaba el 20%, la pobreza alcanzaba el 53% y la indigencia el 25% (Golbert, 2004). La salida del régimen de Convertibilidad, que produjo una marcada devaluación de la moneda y el congelamiento de los salarios, provocó un estado de pronunciada eferescencia social. Luego de la renuncia del presidente De la Rúa y la sucesión de cuatro presidentes en el transcurso de 10 días, la Asamblea Legislativa designó como presidente a Eduardo Duhalde. En un marco de alta movilización social, este último convocó a un diálogo multisectorial para lograr apoyo político y generar consensos en una sociedad fragmentada y descreída de la clase política. A tal fin solicitó “apoyo moral” a la Iglesia Católica y asistencia técnica al Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), quienes conformaron junto con el gobierno la Mesa del Diálogo Argentino. En este contexto, se anunció la creación de un programa de transferencias de ingresos destinado a los jefes de hogar desocupados, el cual posteriormente se materializó en el Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (PjyJHD).

El PjyJHD se implementó a través del Decreto 565/2002, cuyo objetivo fue garantizar el “Derecho Familiar de Inclusión Social” y sentar las bases de creación del programa. En la práctica dicho decreto se concretó en un política de transferencias de ingresos condicionados para los hogares argentinos cuyos jefes/as de hogar se encontraran desocupados y que tuvieran al menos un hijo menor de 18 años a cargo o hijos con discapacidad sin límites de edad, o cuyo cónyuge se encontrara en estado de gravidez al momento de la inscripción al plan. La transferencia monetaria se estableció en un monto fijo mensual de AR\$ 150, que se distribuyó de forma directa e individual. El programa alcanzó a finales de 2002 una cobertura de 2 millones de hogares beneficiarios (Golbert, 2004), equivalente a 8 millones de personas y al 23% de la población total del país.

La participación de *think tanks* y expertos en el Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados

Previo a la implementación del PjyJHD, existían una serie de propuestas elaboradas por *think tanks* y *expertos* que funcionarían como antecedentes del programa. Ellas son principalmente cuatro: i) Ingreso Ciudadano, elaborada en 1995 por el Centro Interdisciplinario para el Estudio de Políticas Públicas, CIEPP (Lo Vuolo y Barbeito, 2003), ii) Ingreso para el Desarrollo Humano de Irene Novacovsky y Claudia Sobrón (1999), iii) Ingreso de Desarrollo Humano correspondiente al Grupo Sophia (Rodríguez Larreta y Robredo, 1999) y, iv) Seguro de Desempleo y Formación para Jefes y Jefas de Familia Desocupados formulado en 2001 por el Frente Nacional contra la Pobreza (FRENAPO)¹⁴.

Todas estas propuestas, que presentan diferencias significativas entre sí en cuanto al enfoque, al grado de cobertura que prevén y a la inclusión o no de contraprestaciones, contribuyeron a la construcción de consensos básicos sobre ciertos lineamientos que luego serían recuperados e incluidos en el diseño del PjyJHD. En este sentido, conceptos tales como “inclusión social”, “capital humano y social” y “articulación con la sociedad civil” adquirieron visibilidad y respaldo a partir de estos antecedentes, para luego incorporarse –con diferentes matices– a la versión definitiva del PjyJHD. Sin embargo, no todos los antecedentes tuvieron la misma relevancia. En efecto, el PjyJHD tiene mayor similitud con la propuesta del FRENAPO que con las restantes, principalmente a partir de establecer como criterio de elegibilidad la condición de desocupado, suponiendo que esta situación implicaba para el beneficiario estar en situación de pobreza.

La Mesa de Diálogo fue el ámbito institucional donde el programa fue diseñado. Además de la Iglesia Católica, representada por miembros de Cáritas de Argentina, y el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), en ella participaban funcionarios de distintos ministerios, representantes de sectores sociales y diversas organizaciones de la sociedad civil. Entre los representantes gubernamentales se destacó la participación de funcionarios del Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, quienes aportaron la experiencia de la implementación de programas de empleo transitorios durante los 90 (fundamentalmente el Plan Trabajar), y de dos representantes de la Jefatura

¹⁴ El FRENAPO fue un espacio multisectorial que, de acuerdo a la definición adoptada en el presente trabajo, no se puede categorizar como un *think tank*. Sin embargo, su inclusión es pertinente a partir de la importante influencia que tuvo como antecedente del PjyJHD.

de Gabinete: Juan Pablo Cafiero – Vice Jefe de Gabinete – y su Jefe de Asesores, Pablo Vinocur, quienes anteriormente se habían desempeñado en el Ministerio de Desarrollo Social como Ministro y Secretario de Políticas Sociales respectivamente. El año anterior, durante su gestión en dicho ministerio, habían elaborado una propuesta para la inclusión infantil, que finalmente no fue implementada por restricciones de diversa índole.

La Mesa de Diálogo se constituyó en un espacio de participación de la sociedad civil e instituciones que aportaban representatividad y legitimidad a las medidas gubernamentales, pero que no contaban con la suficiente experiencia en el diseño de un programa social de gran envergadura. Significativamente, entre los integrantes de esta Mesa estuvieron ausentes los *think tanks* especializados en temas sociales, aunque se debe mencionar el rol tanto de Pablo Vinocur, funcionario de gobierno, como de Carmelo Angulo, director del PNUD, quien desempeñó un rol fundamental en la construcción de este espacio. Ellos, conjuntamente con Cáritas Argentina, actor de sólido prestigio y credibilidad social, desempeñaron un importante rol en el proceso de diseño del PjyJHD.

Adicionalmente a su participación en la Mesa de Diálogo, Pablo Vinocur y junto a un reducido número de profesionales fueron los encargados de la redacción de los lineamientos fundamentales que dieron origen el Decreto 565/2002, el cual fue posteriormente validado por el Jefe de Gabinete y el propio presidente Duhalde¹⁵. Como se mencionara anteriormente, el decreto reviste una importancia central en la medida que establece los considerandos que dan origen al programa, sienta sus alcances y su modalidad de operación. Uno de los elementos centrales del decreto es su Artículo 1, el cual opera como marco del programa al establecer que todos los jefes y jefas de hogar desocupados gozarán del “Derecho Familiar a la Inclusión Social”.

En síntesis, a partir de este análisis es posible identificar algunos factores que incidieron en la ausencia de *think tanks* en este proceso: a) la urgencia impuesta por el contexto social, que si bien no impedía la participación de estos actores tampoco la propiciaba; b) el reducido número de *think tanks* especializados en políticas sociales en Argentina, carencia vinculada en cierta forma a la corta trayectoria de las políticas sociales en comparación con, por ejemplo, las políticas económicas; c) la falta de costumbre de los gobiernos a utilizar a los *think tanks* como fuentes habituales de consulta y d) la tendencia de estos actores a relacionarse de forma directa con la gestión pública y no a través de mesas más amplias de concertación. De todas formas, no se puede perder de vista que la gravedad del contexto argentino fue el principal condicionante y factor explicativo de la velocidad con la que el programa debió diseñarse y ponerse en funcionamiento, así como del protagonismo que tuvieron tanto los funcionarios gubernamentales como los actores sociales con sólida credibilidad social, aunque con escasa experiencia técnica en el diseño de políticas públicas.

Una vez puesto en marcha el programa, diversos *think tanks* comenzaron a participar en la etapa de monitoreo y evaluación del mismo. La diferencia fundamental con el caso mexicano analizado anteriormente es que en Argentina esto se produjo de forma espontánea y no a partir de una convocatoria orgánica prevista, o por la normativa del programa o por iniciativa del gobierno. No obstante ello, una innovación importante del PjyJHD fue la creación de la figura de los Consejos Consultivos, integrados por representantes gubernamentales y de organizaciones de la sociedad civil, cuya función era el monitoreo interno de la operación del programa. Sin embargo, los *think tanks* tampoco tuvieron participación en estos espacios. En este contexto, algunos *think tanks* se abocaron a la elaboración de evaluaciones por propia iniciativa, adoptando distintos enfoques y centrándose en diferentes aspectos del programa.

Un primer grupo de evaluaciones elaboradas por el CIEPP (Lo Vuolo, 2002), el Centro de Estudios Legales y Sociales –CELS- (Pautassi et al, 2003) y la Asociación Argentina de Políticas Sociales –AAPS- (Neri, 2002) adoptaron un enfoque más estructural. En ellas se enfatiza que, a pesar de la utilidad del programa en un contexto de emergencia, el mismo no logró garantizar el “Derecho Familiar a la Inclusión Social” bajo el cual fue concebido. Según estas evaluaciones, esto se debió principalmente a: i) el predominio de una lógica asistencial antes que de promoción, ii) la idea de “cupos” de beneficiarios que operó en la práctica en el PjyJHD es contrapuesta a la noción de “derecho universal” y, iii) la insuficiencia del monto fijo del beneficio.

¹⁵ Entrevista con Pablo Vinocur, Noviembre 2008.

Por su parte, un segundo grupo de evaluaciones se basaron en aspectos más específicos del programa. Por ejemplo, la Universidad del CEMA evaluó los impactos del programa en el mercado de trabajo y la eficiencia del gasto (López Zadicoff y Paz, 2003). Por su parte, el Instituto para el Desarrollo Social – IDESA- (Colina et al, 2006), el Grupo Sophia (Lupica, 2003) y FLACSO (2006) analizaron el funcionamiento de los Consejos Consultivos en cuanto a su efectividad para constituirse en ámbitos de representatividad y arena de articulación de intereses.

En la mayoría de las evaluaciones formuladas por *think tanks* y *expertos* se hace un reconocimiento expreso de la utilidad del programa en un contexto de emergencia social, pero todos coinciden en la necesidad, producto de la recuperación económica y la normalización político – institucional que el país comenzó a experimentar a partir del año 2003, de avanzar en la formulación de una política social más acorde con las nuevas dimensiones relevantes de la pobreza. En ese sentido, dos recomendaciones alternativas surgen de los diversos análisis: i) avanzar hacia una política social con mayor cobertura (CELS, AAPS, CIEPP¹⁶) o, ii) mantener un programa social focalizado pero sobre la base del nivel de ingreso antes que de la posición en el mercado de trabajo, tal como estableció el PjyJHD como criterio de elegibilidad. En esta última alternativa se inscribe la propuesta elaborada por Rodríguez Larreta y Vidal (2005) desde el Grupo Sophia.

En resumen, en el caso del PjyJHD, los *think tanks* no tuvieron una participación directa en la formulación del programa. La participación fue por parte de otras organizaciones de la sociedad civil con representatividad y legitimidad social pero sin la suficiente experiencia técnica en el diseño de políticas sociales, así como la participación de un pequeño número de *expertos* que en ese momento se desempeñaban en la función pública. Los *think tanks* y otros *expertos*, por su parte, participaron en la generación de antecedentes al PjyJHD y en el monitoreo y evaluación del mismo, en ambos casos de manera espontánea. En cuanto al tipo de *think tank* participante, en Argentina se observa una heterogeneidad de organizaciones participantes, donde se encuentran Centros de Investigación Privados (AAPS, IDESA, CIEPP), Fundaciones Políticas (Grupo Sophia), Centros Académicos (UCEMA, FLACSO) y Grupos de Advocacy (CELS)¹⁷.

II.3. Chile Solidario. Chile (2002)

El programa Chile Solidario surge en un contexto político institucional significativamente menos urgente que el PjyJHD en la Argentina. Por un lado, en Chile la estabilidad de las instituciones no estaba en crisis y, por otra parte, el sistema político se encontraba en equilibrio. De todas formas, a pesar del contexto de estabilidad político-institucional, la pobreza era uno de los problemas centrales en Chile. Desde la recuperación de la democracia en 1990, los gobiernos de los presidentes Patricio Aylwin (1990-1994) y Eduardo Frei (1994-2000) asumieron el desafío de reducir los niveles de pobreza mediante la implementación de un conjunto numeroso y diversificado de programas sociales, algunos de corte asistencial y otros de promoción humana. A partir del crecimiento económico de los '90 y de la implementación de estos programas, Chile logró reducir los niveles de pobreza del 40% al 20% de la población (Ruz y Palma, 2005). Esta significativa recuperación social se produjo especialmente en los primeros 5 años de la década del '90, mientras que en la segunda mitad de la década el ritmo sufrió una importante desaceleración, provocando que la temática de la pobreza se reinstalara en la agenda pública. Así, de 1990 a 1995 la pobreza se redujo del 38% al 23% de la población, mientras que de 1996 a 2000 sólo lo hizo del 23% al 20%. Por su parte, la indigencia disminuyó de 1990 a 1995 del 13% al 6%, mientras que de 1996 al 2000 se mantuvo constante en el 5.7% (Ruz y Palma, 2005).

En el año 2000, entre las medidas de los primeros 100 días de gobierno del presidente Ricardo Lagos, se delegó en el Ministerio de Planificación y Cooperación (MIDEPLAN) la coordinación de una estrategia general de lucha contra la pobreza. En el año 2002, tras una serie de consultas con *think tanks* y *expertos*, se implementó un sistema de protección social denominado Chile Solidario, cuyo

¹⁶ Si bien las distintas propuestas abogan por avanzar hacia la extensión de la cobertura, existen entre ellas diferencias en cuanto a los límites de cobertura y los criterios de elegibilidad, siendo la propuesta de Ingreso Ciudadano elaborada por el CIEPP la que adopta un enfoque de universalidad.

¹⁷ Para un mayor detalle de las principales características de estos *think tanks* ver el Anexo N° 1.

diseño se asienta sobre cuatro componentes fundamentales: i) apoyo psicosocial a las familias por parte de promotores sociales para trabajar en un conjunto de dimensiones cuyo mejoramiento impacta positivamente en la reducción de la pobreza, ii) bono de protección a la familia, iii) subsidios monetarios y iv) acceso preferente de las familias a otros programas sociales. El programa alcanzó en 2006 una cobertura de 290 mil familias, equivalente a un 6.3% de la población total del país (MIDEPLAN, 2006).

La participación de *think tanks* y expertos en el Chile Solidario

Con la pobreza teniendo un lugar destacado en la agenda pública y política del gobierno, en el mes de abril de 2002 se realizó, a partir de la mencionada convocatoria presidencial, una primera reunión en la que participaron asesores de Ricardo Lagos, los responsables de las reparticiones con competencia en el área social y un conjunto de *think tanks* y *expertos* entre los que se destacan Claudia Serrano y Dagmar Raczynski –ambas de Asesorías para el Desarrollo y ex miembros de CIEPLAN–, Pablo Arellano –Director Ejecutivo de CIEPLAN–, Harald Beyer –Coordinador Académico del CEP– y Clarisa Hardy –Directora Ejecutiva de Chile 21–, entre otros (Ruz y Palma, 2005). A la reunión presidencial le siguieron una serie de seminarios y talleres organizados por *think tanks*, a los que asistieron los funcionarios del gobierno involucrados en el tema. Estas instancias fueron de suma importancia dado que en ellas se generaron los insumos que permitieron la formulación final del programa Chile Solidario. Sin embargo, es necesario señalar que en el marco de los diversos encuentros y talleres de trabajo que se realizaron, surgieron dos visiones y posturas distintas que estos *think tanks* y *expertos* tenían sobre el perfil que el programa debía adoptar. Dichas posturas se hallaban directamente relacionadas con la inclinación y proximidad política que estos actores tenían con las coaliciones de partidos que rigen el sistema de partidos chileno.

De acuerdo a ello, por un lado, los *think tanks* y *expertos* relacionados con los sectores de la fuerza política de centroizquierda, la Concertación, –Fundación Chile 21, CIEPLAN, Dagmar Raczynski y Claudia Serrano– enfatizaban la necesidad de pensar una política social integral. Sin negar la necesidad de realizar transferencias monetarias para elevar la capacidad económica de las familias pobres en el corto plazo, reconocían que ello debía ser acompañado por mecanismos que acentuaran la promoción social, la conformación de redes de apoyo social, un enfoque de derechos y el fortalecimiento de nuevas capacidades. Para ellos, establecer un sistema de protección que elevara al mismo tiempo la capacidad monetaria y el capital humano y social como mecanismos para reducir la vulnerabilidad de los sectores pobres era de crucial importancia. Sólo de esta forma, consideraban, se podía dar cuenta del fenómeno de la pobreza en su multidimensionalidad (Ruz y Palma, 2005).

Por su parte, desde el CEP, una organización más próxima a los postulados ideológicos de la coalición de centroderecha, Alianza por Chile, se proponía combatir la pobreza mediante la implementación de una estrategia que consistía en la transferencia de ingresos a los sectores más pobres para posicionarlos por encima de la línea de pobreza, otorgándoles total libertad en la utilización del subsidio. Esta formulación se sustenta en la concepción del libre albedrío de las personas, y en la concepción de la pobreza como carencia de ingresos.

En este marco, el programa Chile Solidario adoptó un enfoque mixto que combina asistencia y promoción social. Desde esta perspectiva se combina el apoyo psicosocial en dimensiones relativas al capital humano con la entrega de un subsidio monetario. Este enfoque resulta más similar al modelo del Programa Progresas-Oportunidades de México que al PjyJHD de Argentina, fundamentalmente porque este último establece como criterio de elegibilidad la posición en el mercado laboral antes que la posición socioeconómica.

La formulación final fue realizada por los equipos gubernamentales de las áreas competentes: MIDEPLAN, Fondo de Solidaridad e Inversión Social (FOSIS) y la Dirección de Presupuestos (DIPRES). Sin embargo, como ya fue señalado, los *think tanks* y *expertos* de las diferentes extracciones políticas desempeñaron un rol fundamental en la generación de insumos para la formulación final del programa.

En cuanto al monitoreo y evaluación, Chile guarda ciertas similitudes con el caso argentino. En efecto, la normativa del Chile Solidario tampoco estableció instancias obligatorias de monitoreo y evaluación externa como sí lo estableciera el Progresas – Oportunidades. Por esta razón, los *think tanks* y *expertos* que evaluaron el programa lo hicieron a partir de una iniciativa propia y no como resultado de

convocatorias orgánicas. Sin embargo, en este punto vale la pena señalar que el Estado chileno cuenta con uno de los sistemas de monitoreo y evaluación de programas públicos más desarrollados de la región, el cual se encuentra en la órbita de la Dirección de Presupuestos del Ministerio de Hacienda, el cual realiza regularmente evaluaciones sobre este tipo de programas.

Como sucediera en la etapa de formulación, en el caso del Chile Solidario se advierte una fuerte correlación entre los contenidos de las evaluaciones realizadas por los *think tanks* y *expertos* y su proximidad ideológica con algunas de las dos coaliciones que rigen el sistema de partidos chileno. Esto es particularmente visible en las evaluaciones de Libertad y Desarrollo, *think tank* identificado con la coalición de centroderecha, y Fundación Chile 21, *think tank* cercano a la coalición de centroizquierda gobernante. Mientras el primer *think tank* se focaliza en aspectos vinculados a la autonomía de las personas, la centralización y la potencial discrecionalidad política que caracterizarían al programa Chile Solidario, el segundo enfatiza el amplio consenso social de respaldo al programa y su efectividad como estrategia central del gobierno en la lucha contra la pobreza. Así, mientras Chile 21 destaca la amplia aceptación del programa por parte de la ciudadanía (Fundación Chile 21, 2002), y los efectos positivos sobre la reducción de la pobreza y la desigualdad (León, 2007), Libertad y Desarrollo enfatiza la centralización del programa y sus posibles efectos negativos sobre la transparencia, la escasa apertura a la participación organizaciones de la sociedad civil en el campo de la evaluación y los efectos contraproducentes generados por las altas expectativas en los beneficiarios, lo cual contribuiría al debilitamiento de la autonomía en lugar de reforzarla (Medeiros et al, 2006). Por su parte, Claudia Serrano, una *experta* cercana a la Concertación y actual funcionaria de gobierno, evaluó positivamente la acción del programa, pero destacando la necesidad de introducir reformas relativas al fortalecimiento de los lazos comunitarios y a la mejora en la calidad operativa del proceso de construcción de las capacidades, específicamente en torno al apoyo psicosocial (Serrano, 2005).

En síntesis, como puede observarse en el caso del Chile Solidario, las evaluaciones desarrolladas por los *think tanks* y *expertos* guardan una fuerte correlación con la cercanía ideológica y/o las referencias partidarias próximas que tienen estos actores, cuya participación se produjo por iniciativa propia antes que por convocatorias orgánicas y/o institucionales. En cuanto al tipo de *think tank*, se advierte que en el caso de Chile son principalmente las *Fundaciones Políticas* (CIEPLAN, Chile 21 y Libertad y Desarrollo) las que predominan. Una característica típica del caso chileno es el fluido “diálogo” que se produce entre las Fundaciones Políticas y la función pública, el cual se ve reflejado en la habitual participación de los *expertos* que forman parte del staff de dichos *think tanks* en la gestión pública¹⁸.

Una vez descriptos los tres casos seleccionados, en la Sección siguiente se realiza un desarrollo más detenido de las semejanzas y diferencias desde una perspectiva comparada.

¹⁸ Dado que desde la recuperación de la democracia en Chile (1990) gobierna la Concertación, los casos de participación de expertos en la función pública corresponden a los *think tanks* vinculados a dicha coalición, como por ejemplo Alejandro Foxley, Claudia Serrano, Clarisa Hardy, Carlos Ominami, entre otros. Ver Anexo N° I.

SECCIÓN III. PRINCIPALES HALLAZGOS

A partir del análisis de las tres experiencias seleccionadas, en esta Sección se presentan los principales hallazgos derivados de las continuidades y rupturas registradas. Para ello, en primer lugar resulta conveniente agrupar a la totalidad de los *think tanks* y *expertos* identificados de acuerdo a la tipología elaborada por Uña (2006).

Como puede observarse en el Cuadro N° 2, se identificaron un total de 16 *think tanks* con participación en alguna etapa de los programas analizados: 5 con participación en el Progres - Oportunidades, 7 en el PjyJHD y 4 en el Chile Solidario. Del total de 16 *think tanks*, 4 son Centros de Investigación Privados, 4 Fundaciones Políticas, 6 Centros Académicos y 2 Grupos de Advocacy. A su vez, se identificaron un total de 7 *expertos* con participación en alguna etapa de los programas analizados, ya sea a título personal o como parte del equipo de gobierno: 2 de ellos con participación en el Progres - Oportunidades, 3 en el PjyJHD y 2 en el Chile Solidario.

Cuadro N° 2 - Think tanks y expertos con participación en Política Social, por tipología y por país ¹⁹

Tipo de Organización	MÉXICO	ARGENTINA	CHILE
Centros de Investigación Privados		<ul style="list-style-type: none"> - Instituto para el Desarrollo Social Argentino (IDESA) - Asociación Argentina de Políticas Sociales (AAPS) - Centro Interdisciplinario para el Estudio de Políticas Públicas (CIEPP) 	<ul style="list-style-type: none"> - Centro de Estudios Públicos (CEP)
Fundaciones Políticas		<ul style="list-style-type: none"> - Grupo SOPHIA 	<ul style="list-style-type: none"> - Corporación de Investigaciones Económicas para Latinoamérica (CIEPLAN) - Fundación Chile 21 - Libertad y Desarrollo
Centros Académicos	<ul style="list-style-type: none"> - Instituto Nacional de Salud Pública (INSP) - Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social (CIESAS) - Colegio de México (COLMEX) - Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE) 	<ul style="list-style-type: none"> - Universidad del Centro de Estudios Macroeconómicos Argentinos (UCEMA) - Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales – Sede Argentina (FLACSO Argentina) 	
Grupos de Advocacy	<ul style="list-style-type: none"> - International Food Policy Research Institute (IFPRI) 	<ul style="list-style-type: none"> - Centro de Estudios Legales y Sociales (CELS) 	
Expertos	<ul style="list-style-type: none"> - Santiago Levy - José Gómez de León 	<ul style="list-style-type: none"> - Pablo Vinocur - Irene Novacovsky - Claudia Sobrón 	<ul style="list-style-type: none"> - Dagmar Raczynski - Claudia Serrano
Organizaciones de la Sociedad Civil		<ul style="list-style-type: none"> - Frente Nacional contra la Pobreza (FRENAPO) - Mesa del Diálogo 	

¹⁹ Para mayor información sobre los *think tanks* y *expertos* ver “Anexo N° 1: Descripción de los *think tanks* y *expertos* analizados”.

Fuente: Elaboración propia.

Una vez identificados los principales actores en los tres casos seleccionados, a continuación se presenta una síntesis de las características centrales de la participación de *think tanks* y *expertos* en las experiencias seleccionadas sobre la base de tres dimensiones de análisis: i) *la etapa de la política pública* en la cual la participación se registra; ii) *el modo de participación*, considerando si esta se enmarca en una convocatoria orgánica del gobierno y/o se deriva de la normativa del programa, o la participación es resultado de la propia iniciativa del *think tanks* y/o *expertos* y; iii) el tipo de *think tank* predominante en cada una de las experiencias según la tipología presentada.

Cuadro N° 3 – Principales características de la participación de los *think tanks* y *expertos* en los casos analizados.

	MÉXICO	ARGENTINA	CHILE
Etapa de Participación	- Formulación - Monitoreo y Evaluación	- Formulación - Monitoreo y Evaluación	- Formulación - Monitoreo y Evaluación
Modo de Participación	- Orgánica en la Formulación - Orgánica en el Monitoreo y Evaluación	- Orgánica / Espontánea en la Formulación - Espontánea en el Monitoreo y Evaluación	- Orgánica en la Formulación - Espontánea en el Monitoreo y Evaluación
Tipo de think tank Predominante	- Centros Académicos	- Composición Heterogénea (Centros Académicos, Centros de Investigación Privados, Fundaciones Políticas, Advocacy Groups)	- Fundaciones Políticas

Fuente: Elaboración propia.

Como se puede observar en el Cuadro N° 3, en el caso de **México** se destaca la participación de *think tanks* y *expertos* en las etapas de formulación y de monitoreo y evaluación del Progres – Oportunidades. Específicamente, los expertos Santiago Levy y José Gómez de León cumplieron un rol destacado en el diseño del programa, mientras que instituciones tales como IFPRI, INSP, CIESAS, CIDE y Colmex, además de un nutrido grupo de *expertos* mexicanos y extranjeros, cumplieron un papel importante en la evaluación externa del mismo. Respecto al modo de participación, los *think tanks* y *expertos* fue en forma orgánica, esto es, participan por iniciativa del aparato estatal, o por formar parte de él, o a partir de lo establecido en el diseño y normas del propio programa. En ese sentido, Levy y Gómez de León eran influyentes funcionarios que contaban con el fuerte apoyo del entonces presidente Zedillo, mientras que las instituciones mexicanas y extranjeras que participaron en la evaluación del programa lo hicieron a partir de lo establecido en su diseño. En relación al tipo de *think tank* predominante, en el caso del Progres – Oportunidades se encuentra una primacía de los *Centros Académicos*, en buena medida como resultado de lo dispuesto por la normativa del programa que establece como obligatorio la realización de una evaluación externa realizada por instituciones especializadas con prestigio y reconocimiento, así como por la dinámica de estrecha interrelación que existe entre la gestión pública y el ámbito académico en México.

Por su parte, en el caso de **Argentina** los *think tanks* y *expertos* participaron principalmente en las etapas de formulación y de monitoreo y evaluación. Si bien en la formulación del programa no se registra la participación de *think tanks*, sí ha sido destacable el papel cumplido por otro tipo de organizaciones de la sociedad civil y de un *experto* como Pablo Vinocur, quien formaba parte del gobierno y tuvo participación en la formulación final del programa y en el decreto de creación. A su vez fue posible identificar la participación de una serie de *think tanks* y *expertos* en una etapa previa al diseño del programa, generando antecedentes que se constituyeron en referencias adoptadas en forma parcial en el diseño final del Plan PjyJHD. Esta participación se generó en forma espontánea, sin ninguna convocatoria formal por parte del Estado.

Con respecto a la etapa de monitoreo y evaluación del programa se observa un numeroso conjunto de *think tanks* y *expertos* que abordaron el programa desde diferentes ópticas. Respecto al modo de participación, en el caso argentino se observa una combinación de intervención orgánica y espontánea. Lo primero se puede comprobar en el caso de Pablo Vinocur, quien al momento de la formulación del programa cumplía un rol destacado en la Mesa de Diálogo en representación del gobierno del entonces presidente Duhalde. Pero a su vez, la participación de los *think tanks* y *expertos* en la etapa de monitoreo y evaluación se produjo de manera espontánea, es decir, motivada por la propia iniciativa de cada uno de ellos antes que como resultado de una convocatoria orgánica y/o institucional, como se produjo en el caso de México. A su vez, en relación al tipo de *think tank* predominante, el caso de Argentina se caracteriza por un *mapa heterogéneo de actores*, en el cual no se advierte la primacía de un tipo de *think tank* en particular, sino de organizaciones de los cuatro tipos presentados en este estudio.

Por último, el caso de **Chile** comparte con los otros casos analizados el hecho que la participación de los *think tanks* y *expertos* se produce en las etapas de formulación y de monitoreo y evaluación. En la etapa de formulación la intervención se da de modo orgánico, como producto de la convocatoria a *think tanks* y *expertos* de diversas orientaciones políticas impulsada por el Poder Ejecutivo. Sin embargo, en la etapa de monitoreo y evaluación la forma de participación es espontánea dado que, al igual que el PjyJHD y contrariamente al Progresión – Oportunidades, el Chile Solidario no establece instancias de monitoreo y evaluación externa formales llevadas a cabo por *think tanks* y *expertos*. A su vez, respecto al tipo de *think tank* predominante, en Chile se observa la primacía de las *Fundaciones Políticas*, las cuales se hallan estrechamente vinculadas a las dos principales coaliciones políticas de ese país. Estas *Fundaciones Políticas* cumplieron un papel destacado en la formulación del programa y posteriormente evaluaron espontáneamente su funcionamiento y sus impactos, enfatizando recomendaciones relacionadas con sus respectivas posiciones ideológicas / partidarias.

Una vez descripta en forma sucinta la participación de los *think tanks* y *expertos* en cada una de las etapas de las políticas sociales referidas a los programas de transferencias de ingresos condicionadas estudiados, es posible observar semejanzas y diferencias entre las experiencias analizadas. Las mismas se producen principalmente en el nivel de participación de los *think tanks* y *expertos* en las distintas etapas del ciclo de las políticas públicas, en la etapa específica en la cual intervienen, y en el nivel de institucionalidad que presentan estos ámbitos de participación. Con el fin de profundizar el análisis de los determinantes que explican estas diferencias, en la próxima Sección se presentan las principales conclusiones de este análisis.

SECCIÓN IV. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

IV.1. Principales Conclusiones de la Participación de los *Think Tanks* y *Expertos*

A partir del análisis realizado, se puede observar que en los tres países estudiados los *think tanks* y *expertos* participan fundamentalmente en dos etapas: en la formulación de la solución y en el monitoreo y evaluación de los programas públicos. Chile constituye el ejemplo más claro de participación de *think tanks* en la etapa de formulación, que se produce por la convocatoria del Poder Ejecutivo a participar de un ámbito de debate con áreas del gobierno, del cual surgen los lineamientos del programa Chile Solidario. Esta experiencia es cada vez más habitual en Chile. Por ejemplo, en el año 2007 la presidenta Bachelet convocó nuevamente a un grupo de 48 expertos, provenientes de *think tanks*, así como de las esferas política, empresarial, sindical, religiosa y académica, quienes conformaron el Consejo Asesor Presidencial Trabajo y Equidad, el cual fue presidido por el Director del CIEPLAN, para debatir y generar propuestas sobre cuestiones sociales. Anteriormente, en el año 2006, al poco tiempo de asumir como presidenta, había convocado al Consejo Asesor para la Reforma Previsional, conformado por miembros de varios *think tanks* y universidades, entre otros participantes.

Por su parte, México es el principal exponente dentro de los tres países analizados de participación orgánica de los *think tanks* y *expertos* en la etapa de monitoreo y evaluación, la cual se estableció en el propio diseño del programa Progresá - Oportunidades. En la actualidad esta tendencia se amplió a la totalidad de los programas sociales, mediante la creación del Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) en el año 2004. Este Consejo tiene como objetivo estratégico mejorar la eficacia y eficiencia, así como la rendición de cuentas de la política de desarrollo social, mediante la evaluación y el monitoreo de las políticas sociales y la medición de la pobreza.

Con respecto al caso de Argentina, la participación de los *think tanks* se produce en forma espontánea tanto en la etapa previa de formulación del programa, generando antecedentes, como en el monitoreo y evaluación, difiriendo sustancialmente de las otras dos experiencias.

De acuerdo a ello, es posible plantear de forma teórica un continuo en donde en un extremo se ubica un nivel de participación orgánica de los *think tanks* y *expertos*, representado por el caso de México, y en el otro extremo una dinámica de participación espontánea, reflejada en el caso de Argentina. Por su parte, el caso de Chile se encontraría en un punto intermedio entre estas dos situaciones, con participación orgánica en la formulación, pero espontánea en el monitoreo y evaluación. Ahora bien, ¿cuáles fueron los factores que permitieron u obstaculizaron la participación de los *think tanks* en el ciclo de las políticas sociales?, ¿pueden advertirse regularidades y rupturas de una experiencia a otra?

Sin dudas que un factor **clave que promueve o dificulta la participación de los *think tanks* y *expertos* es el contexto económico, político y social en el cual surge el programa**. El grado de participación de los *think tanks* está fuertemente influenciado por el contexto o marco de posibilidades y restricciones en los cuales surgen los programas sociales. Esto es especialmente evidente en la Argentina, donde la escasa participación de *think tanks* en la etapa de formulación del PjyJHD puede explicarse fundamentalmente por la urgencia de implementar un programa social que contrarrestara la profunda crisis social del período 2001 - 2002, y a la necesidad de convocar a otro tipo de organizaciones sociales que aportaran legitimidad –como la Iglesia Católica, por ejemplo – en un momento de amplio descrédito de la clase política.

En este sentido, el contexto en México y Chile jugó a favor de una mayor participación por parte de *think tanks* y *expertos* en el diseño de los programas sociales. Si bien en ambos países la pobreza figuraba en la agenda pública como alta prioridad, los dos gobiernos tuvieron márgenes más amplios para la formulación de los respectivos programas. En el caso de México, participaron en la formulación del Progresá un número relativamente pequeño de expertos, que en ese momento se desempeñaban en la función pública y que contaban en su haber con vasta experiencia en la temática. Por su parte, en Chile, el Poder Ejecutivo convocó a los principales *think tanks* y *expertos* para el diseño del Chile Solidario, en un contexto de estabilidad económica, política y social, que promueve el dialogo entre los principales actores políticos del país.

Pero no sólo el contexto tiene influencia. **La dinámica de funcionamiento e interacción entre el sector público y el ámbito de los think tanks y expertos, y la voluntad política de convocarlos es un segundo factor que afecta el nivel de participación.** La intervención de los *think tanks* y *expertos* en la política social está en función de la trayectoria o cultura de relacionamiento entre estos actores y el aparato público. Así, en la etapa de monitoreo y evaluación del Progreso-Oportunidades de México el gobierno estableció en su norma de creación la obligatoriedad de la participación de un tipo específico de *think tanks*: los centros académicos. En el caso del PjyJHD de la Argentina, el gobierno promovió la participación de las organizaciones de la sociedad civil a través de su incorporación en los Consejos Consultivos, pero el involucramiento de los *think tanks* y *expertos* fue espontánea y por iniciativa propia. En Chile, la participación de los *think tanks* y *expertos* en el monitoreo y evaluación tampoco respondió a una convocatoria orgánica del gobierno, que sí se había producido en la etapa de formulación. Sin embargo, en este último caso, los resultados de estas evaluaciones respondieron a una necesidad del gobierno o de la oposición, según la ideología partidaria de los *think tanks*.

Lo expresado permite realizar algunas inferencias de carácter más estructural sobre la mayor o menor proximidad entre el ámbito del conocimiento y la función pública, en los tres países analizados. Tanto en México como en Chile, la mayor interacción entre los responsables de las políticas y los ámbitos de generación de conocimientos son más sólidos que en la Argentina. En los dos primeros países se produce un tránsito fluido de expertos de un ámbito a otro, aunque en el caso mexicano son los centros académicos los que mantienen la proximidad con la función pública, mientras que en Chile el predominio es de las fundaciones políticas. En la Argentina, la vinculación entre *think tanks* y función pública es menos directa, al menos para el caso del PjyJHD, en el cual ejercieron mayor influencia las organizaciones de la sociedad civil que fueron convocadas a una participación orgánica en el programa. Como es posible observar, si bien se pueden identificar experiencias de interacción entre el ámbito de los hacedores de política y el ámbito de la generación de conocimiento, aún resulta necesario continuar promoviendo y fortaleciendo esta vinculación, en especial considerando los desafíos que enfrentan las políticas sociales en los países de América Latina.

IV. 2. Principales Lecciones y Recomendaciones

En base a las experiencias analizadas, es posible señalar ciertas lecciones aprendidas que pueden ayudar a hacer más sólido el puente entre el conocimiento y las políticas de lucha contra la pobreza. En primer lugar, como la experiencia mexicana demuestra, **es muy relevante incorporar organizaciones externas expertas al proceso de monitoreo y evaluación de las políticas sociales.** Esta iniciativa puede promover mayor objetividad a las evaluaciones de los programas, generando datos empíricos que sustenten sus logros y permitan ajustar las fallas y/o deficiencias detectadas en su implementación. En un contexto de restricciones de recursos, como el que habitualmente enfrentan los países de la región, y con gran parte de su población en situación de vulnerabilidad social, incrementar la eficacia y eficiencia en el uso de los fondos de los programas sociales, y asegurar su continuidad, es un factor clave, en el cual los *think tanks* y *expertos* pueden tener un importante rol.

En segundo lugar, **es recomendable promover la participación de los think tanks y expertos en el proceso de debate y formulación de las políticas sociales.** Como lo demuestra el caso de Chile, la generación de espacios de debate y participación por parte del estado ayuda a generar políticas públicas de mayor calidad y con mayor consenso, generando mayor estabilidad para las mismas, al lograr acuerdo sobre sus aspectos centrales. Y estos ámbitos no sólo deben restringirse a la participación de los *think tanks* y *expertos*. Como es posible observar en la experiencia de Argentina, así como en Chile, las organizaciones de la sociedad civil y representantes de las esferas política, empresarial, sindical, religiosa y académica también pueden jugar un rol central en la formulación de las políticas sociales, contribuyendo de ese modo a comprender las necesidades de los ciudadanos más vulnerables. En este punto, vale la pena señalar que estos actores deberían a su vez demandar y generar mayores ámbitos de participación en forma conjunta con el sector público y no simplemente asumir una actitud pasiva.

Comprender el rol de todos los actores en el ciclo de las políticas públicas es clave para entender sus resultados e impactos actuales. En el caso de las políticas destinadas a enfrentar la pobreza, uno de los principales problemas que enfrenta América Latina, su proceso de diseño, implementación y evaluación requiere de grandes esfuerzos, y no sólo de los gobiernos y burocracias públicas sino de todos los actores que pueden participar y/o generar soluciones para modificar esta situación. Los *think tanks* y *expertos* pueden desempeñar un rol muy relevante en la generación de conocimiento que aporte soluciones factibles de implementación, así como en el monitoreo y evaluación de estas políticas, asegurando una mayor eficacia y eficiencia. Esta investigación intenta ser un aporte que ayude a promover un mayor dialogo entre el ámbito del conocimiento y los responsables de implementar las políticas sociales en América Latina.

ANEXO N° I

Descripción de los *think tanks* y *expertos* analizados

México

- Instituto Nacional de Salud Pública (INSP): centro académico dedicado a la producción de propuestas en materia de salud. www.insp.mx
- Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social (CIESAS): centro académico público descentralizado. www.ciesas.edu.mx
- Colegio de México (COLMEX): centro académico, referente en ciencias sociales. www.colmex.mx
- Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE): centro académico dedicado a la economía y administración pública. www.cide.edu
- Internacional Food Policy Research Institute (IFPRI): grupo de advocacy con sede en Washington (USA), cuya especialidad es alimentación y nutrición. www.ifpri.org
- Santiago Levy: economista y consultor internacional. Se desempeñó como funcionario del gobierno de Ernesto Zedillo entre 1994 y 2002, ocupando el cargo de Subsecretario de Egresos de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público. Actualmente es Vicepresidente de Sectores y Conocimiento del BID.
- José Gómez de León: experto en demografía y con relación cercana al presidente Ernesto Zedillo. En 1994 se desempeñó como Secretario General del Consejo Nacional de Población (CONAPO). Fue el primer Coordinador Nacional del Progreso.

Argentina

- Instituto para el Desarrollo Social Argentino (IDESA): centro de investigación privado dedicado a las políticas públicas, fundamentalmente en los campos de asistencia social, educación, salud y mercado laboral. www.idesa.org
- Asociación Argentina de Políticas Sociales (AAPS): centro de investigación privado concentrado en la investigación, análisis y propuestas en materia de políticas sociales. www.aaps.org.ar
- Centro Interdisciplinario para el Estudio de Políticas Públicas (CIEPP): centro de investigación privado dedicado a la investigación en políticas públicas y la difusión de conocimientos en ciencias sociales. www.ciepp.org.ar
- Fundación Grupo SOPHIA: fundación política dedicada a la elaboración de propuestas en materia de políticas públicas, y a la formación de cuadros técnicos para integrarse a la gestión pública. Está fuertemente vinculada a la coalición Propuesta Republicana (PRO), el partido político del Jefe de Gobierno de la CABA, Mauricio Macri (2007-2011). www.gruposophia.org.ar
- Universidad del Centro de Estudios Macroeconómicos Argentinos (UCEMA): centro académico de postura liberal, dedicado al análisis de las políticas públicas desde una perspectiva económica. www.cema.edu.ar
- Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales – Sede Argentina (FLACSO Argentina): centro académico con experiencia en investigaciones en ciencias sociales. www.flacso.org.ar
- Centro de Estudios Legales y Sociales (CELS): grupo de advocacy dedicado a la promoción de los derechos humanos. www.cels.org.ar
- Frente Nacional contra la Pobreza (FRENAPO): fue un movimiento social impulsado principalmente por la Central de los Trabajadores Argentinos (CTA) que integraba a centenares

de organizaciones sociales y políticas de todo el país bajo el lema “Ningún hogar pobre en la Argentina”, con importante visibilidad a fines de 2001. www.cta.org.ar

- Mesa del Diálogo Argentino: fue una iniciativa del ex presidente Eduardo Duhalde, a la cual la Conferencia Episcopal Argentina ofreció su ámbito espiritual y el PNUD su experiencia y capacidad técnica. Su objetivo fue llevar adelante un proceso participativo de intercambio que permitiera que el Gobierno y la Sociedad aumenten el consenso en temas centrales para la Argentina. Para ello se conformaron Mesas Sectoriales, donde se produjeron los consensos básicos sobre el Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados. www.trabajo.gov.ar/prensa/historicos/2002.
- Pablo Vinocur: sociólogo, especialista en políticas sociales. Tiene vasta trayectoria como consultor de organismos internacionales tales como UNICEF, BID y Naciones Unidas. Se desempeñó en la función pública como Coordinador del Programa Materno Infantil, como Secretario de Políticas Sociales del Ministerio de Desarrollo Social. En 2002, fue Jefe de Asesores del Vicejefe de Gabinete de Ministros Juan Pablo Cafiero, durante el gobierno de Eduardo Duhalde. En la actualidad, es Coordinador de Programas de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) en Argentina.
- Irene Novacovsky: socióloga, especialista en políticas sociales. Fue responsable de la puesta en marcha y directora del Sistema de Información, Evaluación y Monitoreo de Programas Sociales (SIEMPRO), implementado en sus orígenes en el ámbito del Ministerio de Desarrollo Social de la Nación, con financiamiento del Banco Mundial. Actualmente, es consultora de organismos internacionales y funcionaria del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires.
- Claudia Sobrón: antropóloga, especialista en políticas sociales. Fue funcionaria del Sistema de Información, Evaluación y Monitoreo de Programas Sociales (SIEMPRO). Actualmente, es consultora de organismos internacionales.

Chile

- Centro de Estudios Públicos (CEP): centro de investigación privado dedicado a la investigación de los asuntos públicos cuyos valores, principios e instituciones sirven de base a una sociedad libre, según su propia presentación. A pesar de no ser una Fundación Política, la cosmovisión que sustenta sus investigaciones guarda cierta proximidad con los postulados de la coalición de centroderecha de Chile. www.cepchile.cl
- Corporación de Investigaciones Económicas para Latinoamérica (CIEPLAN): fundación política de orientación académica. En 1990, con la recuperación de la democracia, parte de sus principales referentes se incorporaron al gobierno del presidente Aylwin, dos como ministros – Alejandro Foxley en Hacienda y René Cortázar en Trabajo – y especialistas con responsabilidades técnicas en diversas dependencias, entre ellas Claudia Serrano en la Municipalidad de Santiago. A partir de ello, y de la posterior participación política de Alejandro Foxley, CIEPLAN fue identificada crecientemente con la coalición chilena de centroizquierda “Concertación por la Democracia”, y buena parte de su trabajo se orientó a proveer de propuestas al oficialismo. www.cieplan.cl
- Fundación Chile 21: fundación política que apoya la gestión de gobierno de la Concertación. Además de estar presidida honoríficamente por Ricardo Lagos, algunos referentes de Chile 21 ocuparon importantes cargos gubernamentales, como por ejemplo Carlos Ominami ex Ministro de Economía (1990-1992) y actual senador; y también Clarisa Hardy como titular del MIDEPLAN hasta principios de 2008. www.chile21.cl
- Libertad y Desarrollo: fundación política fundada en 1990. Desde sus áreas de trabajo respalda con análisis y recursos técnicos la actividad política de la Alianza por Chile, incluyendo la asesoría a los legisladores de la coalición al momento de tratar a nivel parlamentario la Ley del programa Chile Solidario. www.lyd.com

- Dagmar Raczynski: Socióloga de la Universidad Católica de Chile. Doctora en Sociología, UCLA, USA. Socia Fundadora, Consultora e Investigadora de Asesorías para el Desarrollo desde 1998 a la fecha. En 2006, miembro del Consejo Asesor Presidencial para la Reforma de las Políticas de Infancia, Profesora de la Universidad Católica de Chile. Fue investigadora de CIEPLAN. www.asesoriasparaeldesarrollo.cl
- Claudia Serrano: socióloga, especialista en gestión y políticas públicas. Fue miembro de CIEPLAN y de la consultora Asesorías para el Desarrollo. Se desempeñó como Subsecretaria de Desarrollo Regional del Ministerio del Interior, y actualmente es Ministra de Trabajo.

ANEXO N° II

Publicaciones analizadas

País	Think Tank	Autor / es	Título del documento	Año de publicación
México	IFPRI		“¿Está dando buenos resultados el Progreso? Síntesis de evaluación de impacto”.	2000
		Levy, Santiago	“Progress against poverty. Sustaining Mexico’s Progreso-Oportunidades Program”.	2006
	INSP; CIESAS		“Evaluación externa de impacto del Programa Oportunidades 2001 – 2006”.	2006
Argentina		- Novacovsky, Irene - Sobrón, Claudia	“Propuesta de un programa de transferencia directa de ingresos para la Argentina: Ingreso para el Desarrollo Humano”.	1999
	Grupo SOPHIA	- Rodríguez Larreta, Horacio - Robredo, Gonzalo	“El desafío de la igualdad”.	1999
	Grupo SOPHIA	- Lupica, Carina	“Fortalecimiento Institucional de los Consejos Consultivos –Programa Jefes y Jefas de Hogar”.	2003
	Grupo SOPHIA	- Rodríguez Larreta, Horacio - Vidal, María Eugenia	“Qué hacer después del default social”.	2005
	AAPS	- Neri, Aldo	“A propósito del Plan Jefes y Jefas”.	2003
	CELS	- Pautassi, Laura - Rossi, Julieta - Campos, Luis	“Plan Jefes y Jefas. ¿Derecho social o beneficios sin derechos?”	2003
	CIEPP	- Lo Vuolo, Rubén - Barbeito, Alberto	“El ingreso ciudadano en la agenda de las políticas públicas de la Argentina”.	2003
	FLACSO		“Evaluación de los niveles de participación de las organizaciones de la sociedad civil en los consejos consultivos y la capacidad de aprovechamiento de los recursos locales”.	2003
	UCEMA	- López Zadicoff, Pablo - Paz, Jorge	“El Programa Jefes y Jefas de Hogar. Elegibilidad, Participación y Trabajo”.	2003
	IDESA	- Colina, Jorge - Giordano, Osvaldo - Torres, Alejandra - Cárdenas, Marcelo	“Análisis de los Consejos Consultivos del Programa Jefes y Jefas de Hogar de Argentina como herramienta orientada hacia los principios del Enfoque de los Derechos Humanos”.	2006

Chile	Fundación Chile 21	- León, Arturo	“Opiniones sobre las reformas de Lagos”.	2002
	Fundación Chile 21		“Notable disminución de la pobreza”.	2007
	Libertad y Desarrollo		“Más Estado, menos individuo”.	2003
	Libertad y Desarrollo	- Medeiros, María Paz - Sánchez, Carmen - Castro, Rodrigo	“Percepción y satisfacción del programa Chile Solidario”.	2006
		- Serrano, Claudia	“Claves de la política social para la pobreza”.	2005
		- Raczynski, Dagmar - Serrano, Claudia	“Las políticas y estrategias de desarrollo social. Aportes de los años 90 y desafíos futuros”.	2005

ANEXO N° III

Listado de profesionales entrevistados

Entrevistadas realizadas personalmente

- Pablo Vinocur
Sociólogo. Actualmente Coordinador de Programas del PNUD – Argentina. En la función pública fue Secretario de Políticas Sociales del Ministerio de Desarrollo Social (2001) y Jefe de Asesores de la Vicejefatura de Gabinete de la Nación (2002).
- Eduardo Serantes
Ingeniero. Ex Director de Cáritas Argentina. Presidente de la Comisión Nacional Justicia y Paz, de la Comisión Episcopal de la Pastoral Social – Argentina.
- Aldo Isuani
Politólogo. Maestro en Ciencias Políticas, Escuela Latinoamericana de Ciencias Políticas y Administración Pública (ELACP), Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales (FLACSO), Santiago de Chile. Ph.D Departamento de Ciencia Política, University of Pittsburgh. Docente de la Universidad de San Andrés – Argentina. Secretario de la Tercera Edad y Acción Social del Ministerio de Desarrollo Social (2001).
- Roberto Martínez Nogueira
Contador Público Nacional (Universidad de Buenos Aires), Licenciado en Administración (Universidad de Buenos Aires), Técnico en Administración Civil (INAP, España), Ph.D en Administración, Cornell University. Especialista en Análisis y Cambio Organizacional. Consultor de diversos organismos internacionales. Docente de la Universidad de San Andrés – Argentina.
- Iliana Yaschine
Candidata al Doctorado de Sociología, Colegio de México. Directora de Evaluación del Programa Oportunidades (2002 – 2006) e integrante del Grupo Asesor de Evaluación de Oportunidades (2007 a la fecha).

Contactos vía mail

- Karina Ansolabehere
Socióloga y doctora en investigación en Ciencias Sociales. Coordinadora del doctorado en Ciencias Sociales y profesora-investigadora del área Cultura de la Legalidad en la FLACSO –

México. Asesora técnica del estudio "Diagnóstico de la administración de justicia en las entidades federativas en materia mercantil e hipotecaria" en el ITAM y participante del proyecto "Conflicto, derecho y orden social" de la UNAM.

- Ivico Ahumada

Politólogo y economista. Profesor investigador de tiempo de completo en FLACSO –México. Es Doctor en Políticas Públicas y Economía Laboral por el Carnegie Mellon (2002), Maestro en Economía Administrativa por el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores (1986).

- Dagmar Raczynski

Socióloga de la Universidad Católica de Chile. Doctora en Sociología, UCLA, USA, Socia Fundadora, Consultora e Investigadora de Asesorías para el Desarrollo. Fue investigadora de CIEPLAN.

- Rodrigo Castro

Ingeniero comercial y candidato a Doctor en economía de la Universidad Gabriela Mistral y Candidato a Doctor en Economía de la Universidad de Georgetown. Es investigador y director del programa social de la Fundación Libertad y Desarrollo – Chile.

- Carlos Maldonado Valera

Licenciado en Relaciones Internacionales por el Colegio de México. Candidato a Doctor en Ciencia Política y Políticas Públicas. Master en Sociología Política y Políticas Públicas por el Instituto de Estudios Políticos de París (Sciences Po). Director de Prospectiva Institucional y Subdirector de Cooperación Internacional (2003-2005) del Ministerio de Desarrollo Social de México (SEDESOL). Actualmente se desempeña como Oficial Asociado de Asuntos Sociales de la Unidad Mujer y Desarrollo de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL, Naciones Unidas).

BIBLIOGRAFÍA

- ABELSON, Donald (2006). *“A Capitol Idea”*. McGill-Queen’s University Press, Canadá.
- BATE, Peter (2004). *“La historia detrás de Oportunidades”*. BIDAmérica, Revista del Banco Interamericano de Desarrollo. Octubre.
- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE -CEPAL- (2007). *“Panorama Social de América Latina 2007”*. Disponible en www.eclac.org
- COLINA, Jorge; Osvaldo GIORDANO; Alejandra TORRES y Marcelo CÁRDENAS (2006). *“Análisis de los Consejos Consultivos del Programa Jefas y Jefes de Hogar de Argentina como herramienta orientada hacia los principios del Enfoque de los Derechos Humanos”*. Buenos Aires. Disponible en www.idesa.org
- FLACSO (2006). *“Evaluación de los niveles de participación de las organizaciones de la sociedad civil en los Consejos Consultivos y la capacidad de aprovechamiento de los recursos locales”*. Informe Final, Buenos Aires, Argentina.
- Fundación Chile 21 (2002). *“Opiniones sobre las reformas de Lagos”*. Documento disponible en www.chile21.cl
- GARCÉ, Adolfo y Gerardo Uña (2006). *“Think Tanks y políticas públicas en Latinoamérica”*. Prometeo Libros, Buenos Aires.
- GOLBERT, Laura (2004). *“¿Derecho a la inclusión o paz social? Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados”*. Disponible en www.cepal.org
- INSTITUTO NACIONAL DE SALUD PUBLICA (INSP); Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social (CIESAS) (2006). *“Evaluación externa de impacto del Programa Oportunidades 2001-2006”*. Disponible en www.oportunidades.gob.mx
- INTERNATIONAL FOOD POLICY RESEARCH INSTITUTE (IFPRI) (2000). *“¿Está dando buenos resultados el Progreso? Síntesis de evaluación de impacto”*. Disponible en www.oportunidades.gob.mx
- LARDONE, Martín y Luciano DONADI (2006). *“Construyendo consenso. La modernización del Estado y los mecanismos de articulación entre Bancos Multilaterales de Desarrollo y Think Tanks en Argentina”*. En Garcé, A. y Uña, G. (comp.), *“Think Tanks y políticas públicas en Latinoamérica, 2006”*. Prometeo Libros, Buenos Aires.
- LEVY, Santiago (2006). *“Progress against poverty. Sustaining Mexico’s Progreso-Oportunidades Program”*. Brookings Institution, Washington DC.
- LEÓN, Arturo (2007). *“Notable disminución de la pobreza”*. Artículo disponible en www.chile21.cl
- LO VUOLO, Rubén (2002). *“¿Ingreso Ciudadano?”*. Publicado en Revista 3 Puntos nro. 250. Disponible en <http://www.ciepp.org.ar/ingreso.htm>
- LO VUOLO, Rubén y Alberto BARBEITO (2003). *“El ingreso ciudadano en la agenda de las políticas públicas de la Argentina”*. Disponible en http://www.ingresociudadano.org/breve_hist.htm
- LÓPEZ ZADICOFF, Pablo y Jorge PAZ (2003). *“El Programa Jefes y Jefas de Hogar. Elegibilidad, Participación y Trabajo”*. Documento de trabajo N° 242 editado por UCEMA.
- LUPICA, Carina (2003). *“Fortalecimiento institucional de los Consejos Consultivos. Programa Jefas y Jefes de Hogar”*. Grupo Sophia, Caritas Argentina, Foro Sector Social, Consejo Nacional Cristiano Evangélico, AMIA. Buenos Aires, Argentina.
- MEDEIROS, María Paz; Carmen SÁNCHEZ y Rodrigo CASTRO (2006). *“Percepción y satisfacción del programa Chile Solidario”*. Serie Informe Social N° 100. Disponible en web www.lyd.com
- MINISTERIO DE PLANIFICACIÓN Y COOPERACIÓN (MIDEPLAN) (2006). *“Chile Solidario”*. Disponible en www.iadb.org
- NERI, Aldo (2002) *“A propósito del Plan Jefes y Jefas”*. Disponible en <http://www.aaps.org.ar>

- NOVACOVSKY, Irene y Claudia SOBRÓN (1999). “Propuesta de un programa de transferencia directa de ingresos para la Argentina: Ingreso para el Desarrollo Humano”. Fondo de Cultura Económica, Buenos Aires.
- PAUTASSI, Laura, Julieta ROSSI y Luis CAMPOS (2003). “Plan Jefes y Jefas. ¿Derecho social o beneficios sin derechos?”. Disponible en www.cels.org.ar
- RODRÍGUEZ LARRETA, Horacio y Gonzalo ROBREDO (1999). “El desafío de la igualdad”. Editorial Temas, Buenos Aires.
- RODRÍGUEZ LARRETA, Horacio y María Eugenia VIDAL (2005). “Qué hacer con el default social”. Prometeo Libros, Buenos Aires.
- RUZ, Miguel y Julieta PALMA (2005). “Análisis del proceso de elaboración e implementación del Sistema Chile Solidario (Informe Preliminar)”. Elaborado en el marco del programa “Ciudadanía, Participación y Políticas Públicas”, Departamento de Políticas Públicas, Universidad de Chile.
- SCOTT, John (1999). “Análisis del Programa de Educación, Salud y Alimentación (Progesa): México”. Informe final elaborado para CIDE.
- SERRANO, Claudia (2005). “Claves de la política social para la pobreza”. Documento disponible en <http://www.asesoriasparaeldesarrollo.cl>
- SHERWOOD TRUITT, Nancy (2000). “Think Tanks in Latin America”. En J. McGann y R. Weaver Kent (comps.) “Think Tanks y Civil Societies”. Disponible online.
- STEIN, Ernesto; Mariano TOMMASI; Koldo ECHEBARRÍA; Eduardo LORA y Mark PAYNE (2006) “La política de las políticas públicas”. Informe 2006, BID, Editorial Planeta.
- TAMAYO SÁEZ, Manuel (1997). “El análisis de las políticas públicas”. En Bañón, R.; Carrillo, E. (comps.) “La nueva Administración Pública”. Editorial Alianza, Madrid.
- TEICHMAN, Judith (2007). “Multilateral Lending Institutions and Transnational Policy Networks en México and Chile”. En “Global Governance” N° 13.
- UÑA, Gerardo (2006), “Think tanks en Argentina: sobreviviendo a la tensión entre la participación y la permanencia”, en Adolfo Garcé y Gerardo Uña (comps.), “Think tanks y políticas públicas en Latinoamérica”. Prometeo Libros, Buenos Aires.
- UÑA, Gerardo, Carina LUPICA y Luciano STRAZZA (2008). “Think Tanks and Poverty in Latin America: The role of thinkers in the marketplace of social policies in Argentina, Chile and México”. En prensa.
- YASCHINE, Iliana y Mónica OROZCO, (2007). “The evolving Anti-Poverty Agenda in Mexico: The Political Economy of Progesa and Oportunidades”. Versión borrador.
- YASCHINE, Iliana; Citlalli HERNÁNDEZ y Ana NUÑEZ (2008). “Estudio de caso: Una mirada a la evaluación de impacto del Progesa-Oportunidades en México”, en Wayne Parsons, “Políticas públicas. Una introducción a la teoría y la práctica del análisis de políticas públicas”. México DF, FLACSO.

Gerardo Uña

Lic. en Economía de la Universidad de Buenos Aires. Especialista en administración financiera y gestión pública. Co-fundador e investigador de la Fundación Siena. Consultor del Banco Mundial en Argentina, Chile, México, Paraguay y Perú. Consultor del BID en Argentina, Uruguay y Bolivia. Actualmente es asesor de la Dirección de Presupuestos del Ministerio de Hacienda de Chile. Dirige proyectos de investigación para la Fundación Konrad Adenauer. Investigador Asociado de CIPPEC. Fue asesor de la Subsecretaría de Presupuesto del Ministerio de Economía de Argentina y del Ministerio de Hacienda de Paraguay. Desempeñó funciones en ANSES, PAMI y AFIP y en el Instituto de Previsión Social de la Provincia de Buenos Aires.

Carina Lupica

Licenciada en Ciencia Política de la Universidad Católica de Córdoba. Magíster en Economía y Políticas Públicas del Inst. Torcuato Di Tella. Especialista en Políticas Sociales. Directora Ejecutiva de la Fundación Observatorio de la Maternidad. Ex Miembro de la Comisión Nacional de Caritas Argentina. Ha desarrollado investigaciones sobre políticas sociales y consejos consultivos para diversas fundaciones. Desempeño funciones en el PAMI y en el Instituto de Previsión Social de la Provincia de Buenos Aires.

Luciano Strazza

Licenciado en Ciencia Política de la Universidad de Buenos Aires. Becario de la Maestría en Administración y Políticas Públicas en la Universidad de San Andrés. Investigador de la Fundación Siena en temas de finanzas públicas, instituciones y think tanks. Se desempeñó como Consultor en la Secretaría de Derechos Humanos de la Nación.

Para citar este documento:

Uña, Gerardo, Carina Lupica y Luciano Strazza (2009). “*Think Tanks y Pobreza en América Latina: el rol de los pensadores en el mercado de las políticas sociales en Argentina, Chile y México*”. Fundación Siena, Documento de Trabajo N° 06/09, Febrero 2009.



Somos un grupo de profesionales independientes dedicados a la investigación, análisis, diseño e implementación de políticas públicas orientadas a mejorar la calidad de vida de la sociedad.

A través de nuestro trabajo desarrollamos proyectos de investigación aplicada y elaboramos propuestas innovadoras y de factible implementación que contribuyan a incrementar la calidad de las políticas sociales, económicas e institucionales en beneficio de los ciudadanos. Para ello, trabajamos desde una perspectiva interdisciplinaria que integra los aspectos socio-económicos, políticos-institucionales y comunicacionales.

Nuestra meta es realizar aportes que contribuyan a construir una sociedad justa e igualitaria, con una economía sustentable y equilibrada, orientada al servicio del bien común

Documentos de Trabajo es una publicación que contiene los principales hallazgos y recomendaciones de las investigaciones realizadas por los miembros de la Fundación Siena.

Suscripción: enviar un e-mail a info@fundacionsiena.org.ar.